

## List Prezesa Zarządu Esotiq & Henderson S.A. do Akcjonariuszy i Inwestorów.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Spółki Esotiq & Henderson S.A. mam przyjemność zaprezentować Państwu raport roczny Spółki oraz Grupy Kapitałowej.

Rok 2012 był rokiem w którym Spółka kontynuowała założoną strategię opartą na konsekwentnym rozwoju sieci Salonów Esotiq, nowych wdrożeniach produktowych ( między innymi kosmetyki) mających na celu w dłuższym okresie czasu podniesienie tak sprzedaży z metra w sieci jak i wzrostu marży wartościowej na metr . W zakresie polityki marketingowej Spółki utrzymaliśmy w dalszym ciągu kierunek oparty na Celebrytach i masowych akcjach reklamowych w celu podniesienia rozpoznawalności Marki Esotiq co ma przelożyć się na wzrost trafficu w sieci oraz szybsze dalsze rozwijanie punktów sprzedaży opartych w większości o franczyzę depozytową.

Miniony rok uważamy za udany biorąc pod uwagę, że wystąpiło wiele negatywnych zdarzeń makroekonomicznych mających wpływ tak na gospodarki państw jak i potencjalnych naszych Klientów.

W roku 2013 pragniemy zintensyfikować budowę sieci salonów w Rosji i na Ukrainie z uwagi na wysoki potencjał tych krajów

Pozostajemy aktywni w obszarze dalszego budowania Grupy Kapitałowej czego wynikiem było przejście marki Eva Minge .

Korzystając z okazji chciałbym podziękować naszym Pracownikom za wkład włożony w rozwój naszej firmy i jednocześnie dziękując naszym Akcjonariuszom i Kontrahentom za okazane zaufanie, chciałbym życzyć udanego roku 2013. Wierzymy, że podejmowane przez nas działania przyczynią się do dalszego rozwoju Spółki i budowania wartości dla naszych Akcjonariuszy.

Adam Skrzypek- Prezes Zarządu

Gdańsk 31.05.2013