



**Sprawozdanie Zarządu  
z działalności  
ESOTIQ & HENDERSON Spółka Akcyjna  
i Grupy Kapitałowej  
w I półroczu 2016 roku**

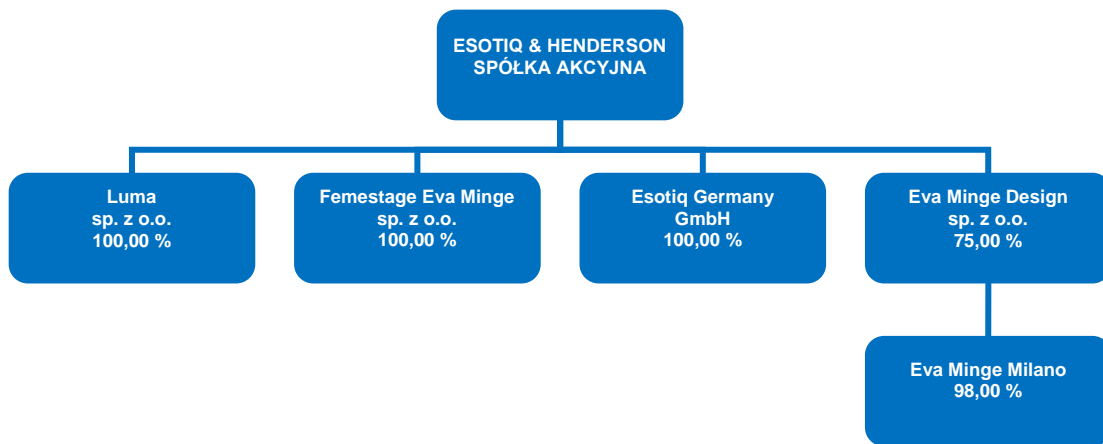
**Opis zmian organizacji grupy kapitałowej emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności oraz wskazanie jednostek podlegających konsolidacji, a w przypadku emitenta będącego jednostką dominującą, który na podstawie obowiązujących go przepisów nie ma obowiązku lub może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych – również wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji.**

Zgodnie z definicją grupy kapitałowej podanej w MSSF 10 w skład Grupy Kapitałowej Esotiq & Henderson S.A. na dzień 30 czerwca 2016 roku wchodziły:

jednostka dominująca	Esotiq & Henderson S.A. z siedzibą w Gdańsku
jednostka zależna	Eva Minge Design sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach
jednostka zależna pośrednio	Eva Minge Milano z siedzibą w Mediolanie
jednostka zależna	Luma sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku
jednostka zależna	Femestage Eva Minge sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku
jednostka zależna	Esotiq Germany GmbH z siedzibą w Stuttgarcie

Wyżej wymienione jednostki podlegają konsolidacji.

### Schemat organizacyjny Grupy Kapitałowej Esotiq & Henderson S.A.



Czas trwania działalności poszczególnych jednostek wchodzących w skład Grupy kapitałowej nie jest ograniczony.

Sprawozdania finansowe wszystkich jednostek podporządkowanych sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej, przy zastosowaniu spójnych zasad rachunkowości.

Sprawozdania jednostkowe spółek Grupy Kapitałowej są sporządzane zgodnie z Ustawą o Rachunkowości. Dla potrzeb sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały one przekształcone na MSSF.

W dniu 20 czerwca 2016 roku Jednostka dominująca zwiększyła swój udział w jednostce zależnej Eva Minge Design sp. z o.o. do 75,00 %. W okresie

sprawozdawczym nie wystąpiły inne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Spółki Grupy Kapitałowej Esotiq & Henderson projektują oraz sprzedają bieliznę, odzież, galanterię modową, jak również kosmetyki i perfumy. Esotiq & Henderson to jedna z czołowych na polskim rynku marek bieliźniarskich, której oferta skierowana jest zarówno do kobiet, jak i mężczyzn. Produkty firmy dostępne są w 287 salonach własnych i franczyzowych zlokalizowanych w Polsce, Niemczech i Ukrainie. Jednostka dominująca prowadzi działalność w zakresie handlu detalicznego oraz hurtowego bielizną. Dystrybucja produktów odbywa się przede wszystkim za pośrednictwem sieci salonów własnych i franczyzowych, ale także poprzez kanał hurtowy i eksportowy. Emitent posiada dział zajmujący się projektowaniem produktów marek własnych, a proces produkcji zlecany jest zagranicznym wykonawcom. Kolekcje marki Femestage Eva Minge oferowane są w 19 salonach, w tym w 18 zlokalizowanych w Polsce i 1 na Ukrainie, a marki Eva Minge w 2 salonach w Polsce. Spółki Grupy kapitałowej prowadzą ponadto sprzedaż hurtową i poprzez punkty multibrandowe w Polsce, Mołdawii, Ukrainie, Białorusi, Rosji, Kazachstanie, Litwie, Łotwie, Czechach, Bułgarii, Norwegii, Włoszech, Francji i Cyprze. W okresie sprawozdawczym Zarządy Spółek realizowały strategię umacniania pozycji rynkowej mającą na celu utrzymanie trendu wzrostowego Grupy Kapitałowej.

***Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie w stosunku do wyników prognozowanych.***

Esotiq & Henderson Spółka Akcyjna i spółki Grupy Kapitałowej nie publikowały prognoz wyników.

***Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu, odrębnie dla każdej z osób.***

posiadanie bezpośrednie nazwisko i imię/firma	łącznie liczba akcji	zmiana stanu posiadania	% kapitału zakładowego	łącznie liczba głosów na WZA	% głosów na WZA
Adam Skrzypek – Prezes Zarządu	107 000	0	4,79 %	207 000	6,40 %
Krzysztof Jakubowski – Członek Zarządu	5 000	0	0,22 %	5 000	0,15 %

Mariusz Jawoszek – Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	0	0,00 %	0	0,00 %
Małgorzata Głowacka-Pędras – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej	5 000	0	0,22 %	10 000	0,31 %
Jacek Grzywacz – Sekretarz Rady Nadzorczej	5 000	0	0,22 %	10 000	0,31 %
Kamila Mieszczanin – Członek Rady Nadzorczej	0	0	0,00 %	0	0,00 %
Tomasz Minkina – Członek Rady Nadzorczej	0	0	0,00 %	0	0,00 %
Marek Szoldrowski – Członek Rady Nadzorczej	0	0	0,00 %	0	0,00 %
Dictador Global Limited	885 000	0	39,62 %	1 770 000	54,74 %
CP Fundusz Inwestycyjny Zamknięty	243 251	0	10,89 %	243 251	7,52 %
Edicta Capital Polska sp. z o.o.	214 107	0	9,59 %	214 107	6,62 %
Pozostali	769 142	-----	34,44 %	784 142	23,94 %
Ogółem	<b>2 233 500</b>	-----	<b>100,00 %</b>	<b>3 233 500</b>	<b>100,00 %</b>

Pan Mariusz Jawoszek, Przewodniczący Rady Nadzorczej, posiada pośrednio udziały w Jednostce dominującej poprzez spółkę Singelton International Corp. z siedzibą na Seszelach (której jest jedynym udziałowcem), która jest właścicielem 65,00 % udziałów spółki Dictador Global Limited z siedzibą na Cyprze. Pan Mariusz Jawoszek posiada ponadto 3,00 % udziałów w spółce Dictador Global Limited, która posiada 885 000 sztuk akcji Serii A Spółki, stanowiących 39,62 % kapitału zakładowego Esotiq & Henderson S.A. oraz uprawniających do 1 770 000 głosów na walnym zgromadzeniu Jednostki dominującej, stanowiących 54,74 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Esotiq & Henderson S.A. W okresie od przekazania poprzedniego raportu nie nastąpiły zmiany stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby nadzorujące Emitenta.

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

**Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji w zakresie:**

- a) postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta, z określeniem: przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta,**
- b) dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta, z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem emitenta w tej sprawie oraz, w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności - ze wskazaniem ich przedmiotu,**

**wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania oraz stron wszczętego postępowania.**

Przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczą się postępowania, których stroną jest Emitent lub jednostka od niego zależna, a których wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Emitenta.

**Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne do zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy emitenta.**

Esotiq & Henderson S.A. lub podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały z podmiotami powiązanymi transakcji zawartych na warunkach innych niż rynkowe.

**Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta.**

Spółka lub jednostki od niej zależne w I półroczu 2016 roku nie udzieliły poręczeń kredytu, pożyczek lub gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu na kwotę stanowiącą równowartość co najmniej 10 % kapitałów własnych Spółki.

**Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.**

Zarząd Esotiq & Henderson S.A. pozytywnie ocenia sytuację kadrową, majątkową, oraz finansową Jednostki dominującej oraz spółek zależnych. W opinii Emitenta nie istnieją zagrożenia dla realizacji jego zobowiązań. W okresie sprawozdawczym Emitent kontynuował strategię umacniania pozycji rynkowej oraz intensywnie działał w celu utrzymania trendu wzrostowego Grupy Kapitałowej. Położenie nacisku na wzrost dynamiki rozwoju poprzez rozbudowę sieci sprzedaży w prestiżowych lokalizacjach zaowocowało umocnieniem pozycji rynkowej Jednostki dominującej, a zmiany zachodzące w branży i handlu detalicznym wykreowały szanse na kontynuację pozytywnego trendu w przyszłości. Zarząd Emitenta upatruje potencjał wzrostu w terytorialnej ekspansji sieci – przy wykorzystaniu tendencji do tworzenia

centrów handlowych w mniejszych ośrodkach miejskich, jak również modernizowania i rozbudowywania już istniejących galerii. Do końca 2016 roku planujemy zwiększyć sieć sprzedaży na Ukrainie i Białorusi do 22 salonów, w tym 11 marki ESOTIQ i 11 marki Femestage. Zarząd dołoży wszelkich starań, by sieć sprzedaży detalicznej ESOTIQ na koniec 2016 roku liczyła 300 salonów w Polsce.

Kolejnym istotnym kierunkiem rozwoju jest e-commerce, który zyskując coraz większą popularność może stać się kluczową formułą sprzedaży. W drugim kwartale 2016 roku przychody z e-sklepu marki ESOTIQ w Polsce wyniosły 0,4 mln zł, rosnąc 13 % r/r. Dynamicznie rosły przychody e-sklepu marki Femestage. W drugim kwartale 2016 roku wyniosły 0,3 mln zł, stanowiąc już około 10 % sprzedaży tej spółki zależnej. Sklepy internetowe służą również jako narzędzie marketingowe oraz sposób pozyskiwania klientek. Mając na uwadze powyższe Emitent rozbudowuje elektroniczne kanały komunikacji z Klientem oraz wdraża nowoczesne technologie usprawniające procesy sprzedażowe nie tylko w Internecie, ale również w tradycyjnym handlu.

Podstawowe informacje z jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów.

	I połowa 2016 r.	I połowa 2015 r.
Przychody ze sprzedaży (tys. zł)	55 875	54 279
Koszt sprzedanych produktów (tys. zł)	22 668	23 070
Zysk/strata brutto ze sprzedaży (tys. zł)	33 207	31 209
Zysk/strata z działalności operacyjnej (tys. zł)	995	3 133
Zysk/strata netto (tys. zł)	818	1 851

Podstawowe informacje ze skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów.

	I połowa 2016 r.	I połowa 2015 r.
Przychody ze sprzedaży (tys. zł)	63 507	54 292
Koszt sprzedanych produktów (tys. zł)	26 685	20 263
Zysk/strata brutto ze sprzedaży (tys. zł)	36 822	34 029
Zysk/strata z działalności operacyjnej (tys. zł)	(3 438)	1 203
Zysk/strata netto (tys. zł)	(3 437)	(160)

W okresie sprawozdawczym Emitent uzyskał przychody ze sprzedaży wyższe o 2,9 % w relacji do analogicznego okresu roku ubiegłego. Koszt sprzedanych produktów obniżono o ponad 1,7 %, a zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 6,4 %. Zysk netto zmniejszył się o 55,8 %, co jest efektem wzrostu kosztów sprzedaży o 13,55 %, kosztów zarządu o 11,82 % oraz zmniejszeniem pozostałych przychodów operacyjnych o 28,08 % przy wzroście pozostałych kosztów operacyjnych o 16,67 %. W ujęciu skonsolidowanym przychody ze sprzedaży wzrosły o 16,97 %, czemu towarzyszył wzrost kosztu sprzedanych towarów o 31,69 %. Marża brutto wyniosła 58,00 %. Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 8,21 %. Grupa kapitałowa odnotowała stratę na działalności operacyjnej oraz zwiększenie straty netto. Poziom wyników odnotowanych przez Spółki Grupy Kapitałowej w pierwszym półroczu 2016 roku jest związany z wczesną fazą rozwoju działalności spółek Esotiq Germany GmbH oraz Femestage Eva Minge sp. z o.o.

### **Podstawowe czynniki kształtujące perspektywy rozwoju.**

Niezależnymi od Jednostki dominującej i Spółek Grupy kapitałowej czynnikami zewnętrznymi, które mogą wpływać na osiągnięte wyniki są m.in.: warunki makroekonomiczne, kształt polityki fiskalnej, wahania stóp procentowych, zmiany regulacji prawnych, trendy branżowe itp. W związku z dokonywaniem zakupów i sprzedaży w walutach obcych spółki Grupy kapitałowej narażone są na ryzyko walutowe, które może mieć wpływ na rentowność działalności. Krótka pozycja walutowa zajmowana przez spółki Grupy może, w przypadku osłabienia złotówki, prowadzić do wzrostu kosztów dostaw towarów i powstania strat z tytułu ujemnych różnic kursowych. Grupa dokonuje oceny wartości narażonej na ryzyko na podstawie raportów kwartalnych obejmujących wszystkie zobowiązania i należności spółek oraz pozostałe aktywa w walutach obcych. Wpływ na perspektywy rozwoju mogą mieć również czynniki o charakterze wewnętrznym, które w dużym zakresie mogą być kontrolowane przez Zarządy. Do tego rodzaju czynników można zaliczyć przede wszystkim możliwość realizacji założonej strategii rozwoju, w tym umacniania pozycji konkurencyjnej na rynku krajowym i zagranicznym, zwiększanie sieci dystrybucji bezpośredniej i pośredniej, poszerzanie oferty handlowej, a w szczególności asortymentu wysokomarżowego.

Spółki Grupy kapitałowej systematycznie wprowadzają na rynek nowe kolekcje, co związane jest z modowymi trendami i sezonami sprzedażowymi, ale także nowe produkty komplementarne w stosunku do dotychczas oferowanych, jak linie kosmetyków pielęgnacyjnych (ESOTIQ FORMULA - nowe produkty do pielęgnacji i nawilżenia skóry twarzy), perfumy (3 nowe zapachy perfum sygnowane przez Joannę Krupę), kolekcja bielizny FIND YOUR SEXY zaprojektowana we współpracy z Joanną Krupą, ekskluzywna kolekcja Femestage - Showroom Edition stworzona przez początkujących polskich projektantów, czy też szeroka oferta kolekcji jesień zima 2016/2017 promowana przez Julię Banaś. Tego typu działania służące tworzeniu i rozwojowi oferty produktowej z reguły obarczone są ryzykiem niepowodzenia rynkowego – pomimo aktywnego udziału spółek Grupy w kreowaniu trendów na rynku.

Strategia rozwoju Emitenta zakłada również dalszy rozwój sieci sprzedaży. Umocnienie marek własnych oraz pozycji rynkowej Grupy poprzez wzrost sprzedaży jest w dużym stopniu uzależnione od możliwości rozbudowy sieci salonów własnych i franczyzowych. Obecnie salony są zlokalizowane w galeriach handlowych lub przy głównych ulicach większych miast. Istnieje jednak ryzyko, że w przyszłości pozyskanie nowych, atrakcyjnych lokalizacji dla salonów sprzedaży będzie utrudnione lub obciążone wyższymi kosztami, co może doprowadzić do zahamowania wzrostu sprzedaży lub obniżenia rentowności działalności operacyjnej. Na koniec pierwszego półrocza powierzchnia handlowa Grupy była większa aż o 18,3 % r/r, dzięki powstaniu nowych salonów zarówno w Polsce jak i na Ukrainie. Otwarcia sklepów ESOTIQ i Femestage w Polsce pozwoliły na przyrost powierzchni wynoszący 17 % r/r. Marka ESOTIQ otwierała sklepy własne i franczyzowe w Polsce (+27 sklepów r/r, +1,8 tys. m<sup>2</sup>). Relatywnie wyższy przyrost liczby sklepów

franczyzowych niż sklepów własnych jest związany z koncentracją na rozwoju sklepów franczyzowych ESOTIQ i Femestage w Polsce i na Ukrainie. Z ponoszeniem zwiększonych nakładów finansowych wiąże się równocześnie realizacja strategii marketingowej, która obejmuje uczestnictwo marek własnych w ogólnoswiatowej branży modowej. Rozwój sprzedaży na rynkach zagranicznych także generuje dodatkowe ryzyko. Implementacja powyższej strategii wiąże się z koniecznością ponoszenia dodatkowych nakładów inwestycyjnych oraz nakładów na kapitał obrotowy. Brak odzwierciedlenia decyzji strategicznych we wzroście dynamiki sprzedaży może skutkować pogorszeniem sytuacji finansowej lub brakiem wzrostu wartości.

### ***Najważniejsze zdarzenia w okresie sprawozdawczym.***

W dniu 14 stycznia 2016 roku Jednostka dominująca zawarła z Funduszem Ekspansji Zagranicznej Funduszem Inwestycyjnym Zamkniętym Aktywów Niepublicznych z siedzibą w Warszawie umowę o wspólnej inwestycji w spółkę zależną Emitenta - Esotiq Germany GmbH, na mocy której ustalono zasady współpracy nad rozwojem działalności Esotiq Germany GmbH. Zgodnie z postanowieniami umowy inwestycyjnej, nie później niż w terminie 12 (dwanaście) miesięcy od daty jej zawarcia, podjęta zostanie uchwała o podwyższeniu kapitału zakładowego Esotiq Germany GmbH o kwotę 2 500 000,00 EUR (dwa miliony pięćset tysięcy euro), w wyniku której udziały nowej emisji zostaną objęte przez Fundusz Ekspansji Zagranicznej FIZ Aktywów Niepublicznych i Esotiq & Henderson S.A. Całkowita wartość umowy wynosi 2 500 000,00 EUR (dwa miliony pięćset tysięcy euro), co odpowiada równowartości 10 901 250,00 zł (dziesięć milionów dziewięćset jeden tysięcy dwieście pięćdziesiąt złotych 00/100), przeliczonej według średniego kursu euro, ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego w dniu zawarcia umowy. Warunki umowy nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla umów tego rodzaju. Umowa została uznana za znaczącą ze względu na przekroczenie wartości 10 % wartości kapitałów własnych Emitenta.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki w dniu 15 stycznia 2016 roku powołało do Rady Nadzorczej Emitenta Panią Hannę Kędzioreę, na okres bieżącej trzyletniej kadencji, która rozpoczęła się w dniu 30 czerwca 2014 roku.

W dniu 5 maja 2016r. Zarząd Jednostki dominującej podjął decyzję o rozpoczęciu prac nad podziałem Esotiq & Henderson S.A. Podział będzie polegał na wydzieleniu ze Spółki segmentu modowego oraz przeniesieniu go do Spółki Przejmującej. Podział nastąpi w trybie art. 529 § 1 pkt. 4 Kodeksu spółek handlowych, poprzez przeniesienie części majątku Spółki Dzielonej, odpowiadającej segmentowi modowemu, do nowo zawiązanej Spółki Przejmującej. W wyniku podziału wszyscy dotychczasowi akcjonariusze Spółki Dzielonej otrzymają wszystkie nowo wyemitowane akcje Spółki Przejmującej, przy czym liczba akcji Spółki Przejmującej



objętych przez każdego akcjonariusza będzie taka sama, jak liczba posiadanych przez niego akcji w Spółce Dzielonej.

Celem podziału jest zwiększenie zdolności do konkurencyjności na rynku oraz umożliwienia wzrostu wartości rozwijającego się segmentu modowego; uzyskanie wiarygodnej rynkowej wyceny działalności z zachowaniem możliwości efektywnego pomiaru jej rezultatów; zwiększenie efektywności i przejrzystości zarządzania Grupą Esotiq & Henderson S.A. dla akcjonariuszy i potencjalnych inwestorów poprzez uproszczenie struktur i koncentrację na poszczególnych segmentach działalności; umożliwienie inwestorom większej elastyczności inwestowania w Esotiq & Henderson S.A. lub segment mody, w zależności od rodzaju prowadzonej przez nie działalności.

W dniu 31 maja 2016 roku Rada Nadzorcza Jednostki dominującej podjęła uchwałę na mocy której powierzyła z dniem 1 czerwca 2016 roku, na okres bieżącej kadencji, funkcję Wiceprezesa Zarządu Spółki Panu Krzysztofowi Jakubowskiemu, dotychczas pełniącemu funkcję Członka Zarządu.

W dniu 20 czerwca 2016 roku Esotiq & Henderson S.A. nabył 24 261 (dwadzieścia cztery tysiące dwieście sześćdziesiąt jeden) udziałów o wartości nominalnej po 100,00 zł (sto złotych 00/100) każdy w spółce pod firmą Eva Minge Design sp. z o.o., zwiększając tym samym swój udział w kapitale zakładowym i głosach na zgromadzeniu wspólników spółki zależnej do 75,00 %.

W dniu 19 sierpnia 2016 roku rezygnację z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Esotiq & Henderson S.A. złożyła Pani Hanna Kędzióra.

#### ***Informacje o umowach z biegłym rewidentem.***

W dniu 23 sierpnia 2016 roku Jednostka dominująca Grupy Kapitałowej zawarła z podmiotem PRO AUDYT sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, ul. Szarych Szeregów 25, umowę której przedmiotem jest m.in.:

- przegląd jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego Esotiq & Henderson S.A. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2016 roku,
- przegląd skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Esotiq & Henderson S.A. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2016 roku,

Ustalono, że wynagrodzenie netto za dokonanie przeglądu jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego wyniesie 8 500,00 zł (słownie: osiem tysięcy pięćset złotych), a wynagrodzenie netto za dokonanie przeglądu skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego wyniesie 4 500,00 zł (słownie: cztery tysiące pięćset złotych). PRO AUDYT sp. z o.o. została wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 3931. Podmiot uprzednio prowadził przegląd i badanie sprawozdań finansowych Spółki i Grupy Kapitałowej.

W dniu 21 lipca 2015 roku Jednostka dominująca Grupy Kapitałowej zawarła z podmiotem PRO AUDYT sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, ul. Szarych Szeregów 25, umowę której przedmiotem był:

- przegląd jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego Esotiq & Henderson S.A. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2015 roku,
- przegląd skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Esotiq & Henderson S.A. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2015 roku,

Wynagrodzenie netto za dokonanie przeglądu jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego wyniosło 8 500,00 zł (słownie: osiem tysięcy pięćset złotych), a wynagrodzenie netto za dokonanie przeglądu skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego wyniosło 4 500,00 zł (słownie: cztery tysięcy pięćset złotych).

#### **Data sporządzenia i przekazania sprawozdania oraz podpisy Członków Zarządu**

<b>2016.09.29</b>	<b>Adam Skrzypek</b>	<b>Prezes Zarządu</b>	
-----	-----	-----	-----
<i>data</i>	<i>imię i nazwisko</i>	<i>stanowisko / funkcja</i>	<i>podpis</i>
<b>2016.09.29</b>	<b>Krzysztof Jakubowski</b>	<b>Wiceprezes Zarządu</b>	
-----	-----	-----	-----
<i>data</i>	<i>imię i nazwisko</i>	<i>stanowisko / funkcja</i>	<i>podpis</i>